



VERTRIEBSLEITER HANDWERK

MONTABOUR | M/W/D

Die **Goodlife Handwerksgruppe** ist ein modernes und inhabergeführtes **Handwerksunternehmen** mit Hauptsitz in Montabaur. Mit mehr als 100 festangestellten Handwerker wachsen wir rasant und bedienen unterschiedlichste Kundengruppen vom Eigenheimbesitzer über verschiedenste Privatkunden, Bauträger, Projektentwickler bis hin zu großen Hausverwaltungen und Immobiliengesellschaften.

Hierbei beinhaltet unsere **Goodlife Gebäudetechnik GmbH** die Sparten Heizungen, Sanitär, Klimatechnik, Lüftungskonzepte, PV-Anlagen, Elektro-Installationen, E-Mobility und Smarthome. Unsere **Goodlife Gebäudeservice GmbH** ist im gesamten Ausbau-Handwerk tätig, d. h. im Bereich Maler, Böden, Türen, Fliesen, Trockenbau und Fassaden.

Als Handwerksbetrieb der Zukunft bringen wir die besten Köpfe der Branche zusammen und gestalten die **Energiewende** aktiv mit. Dazu verbinden wir modernste Technologien mit der unverzichtbaren Erfahrung unserer qualifizierten Fachhandwerker.

DEINE STELLE:

Wir suchen in unserer **Zentrale** in **Montabaur** zum **nächstmöglichen Zeitpunkt** einen **VERTRIEBSLEITER HANDWERK** (m/w/d) in **Vollzeit**.

DEINE AUFGABEN:

- Du baust unsere **Vertriebsorganisation** maßgeblich mit auf und definierst unseren kompletten **Sales-Cycle** vom Erstkontakt bis zum Aftersales.
- Du arbeitest unmittelbar mit Geschäftsleitung und Gesellschafter zusammen, um die Goodlife Handwerksgruppe zum führenden Anbieter für Handwerksleistungen zu machen.
- Du legst klare **Vertriebsziele** fest und entwickelst Verkaufsstrategien und Prozesse, um diese Ziele zu erreichen, einschließlich Schulung, Coaching, Performance-Management.
- Du hast die wichtigsten **KPIs** stets im Blick und kannst problemlos die Produktivität deines Teams (in Echtzeit) auswerten.
- Du führst regelmäßige **Feedbackgespräche** mit den Vertriebsmitarbeitern und nimmst die fachliche und persönliche Entwicklung deiner Mitarbeiter proaktiv in die Hand.



WAS WIR UNS VON DIR WÜNSCHEN:

- Du bist selbst ausgebildeter **Handwerker** oder hast Erfahrung in **Kalkulation** und Vertrieb von Handwerksleistungen sowohl im **Vergabeverfahren** wie auch bei Privatkunden.
- Du hast bereits Erfahrung im **Aufbau** einer leistungsstarken, effizienten und messbaren Vertriebsorganisation.
- Du kennst dich auch **rechtlich** gut mit den Feinheiten im Handwerk aus (Bauverträge, VOB, BGB, förmlicher Schriftverkehr mit Auftraggebern) oder bist bereit, dies zu lernen.
- Du zeichnest dich durch Verantwortung, Geschwindigkeit, Organisationstalent und die Motivation aus, gemeinsam mit deinem Team Ziele zu erreichen und zu übertreffen.
- Du bringst ein **Netzwerk** zu Auftraggebern des Handwerks mit, z. B. zu Bauträgern, Entwicklern, Fachingenieuren, Immobilien-Gesellschaften oder öffentlichen Auftraggebern.
- Du besitzt herausragende und empathische **Führungsqualitäten**, um dein Vertriebsteam zu motivieren, zu coachen und zu leiten.
- Du besitzt starke **analytische Fähigkeiten**, kannst **datengesteuerte Entscheidungen** treffen und bringst eine **Hands-On-Mentalität** mit.

WAS WIR DIR BIETEN

- Du erhältst einen **zukunftssicheren Arbeitsplatz** in einem wachstumsstarken **Unternehmen**.
- Du erhältst die **Chance**, das Unternehmen frühzeitig maßgeblich zu **prägen**.
- Du sicherst dir spannende und **langfristige Karriere-Perspektiven**.
- Du arbeitest unmittelbar mit der **Geschäftsführung** zusammen.
- Du profitierst von **kurzen Entscheidungswegen** und **Freiräumen** für **innovative Ideen**.
- Du greifst auf **Netzwerk** und **Kapitalstärke** der gesamten Gruppe zurück.
- Du wirst Teil eines **freundschaftlich verbundenen Teams**.
- Du hast Zugriff auf **Weiterbildungsmöglichkeiten** u. **Dienstwagen**.

Wenn das für dich spannend klingt, sende deine aussagekräftige Bewerbung inklusive Gehaltsvorstellung und Bewerbungsfoto an:

hr@goodlife-gruppe.de

Wir freuen uns auf dich!

